**MODUL 3 – FORHANDLINGER FOR VIDEREKOMMENDE**

**– for erfarne tillitsvalgte i alle tariffområder**

1.-2. november 2021, Hotel Gabelshus, Oslo

**Innleder: Roar Thun Wægger, WNI - Wægger Negotiation Institute**

## Program

# Mandag 1. november:

10.00-10.30 **Åpning og innledning**

10.30-12.30 **- Summing to og to, med refleksjon fra innsendte svar**

 **- Hva har fungert bra og hva kunne vi gjort annerledes?**

 **- Hvorfor ble det slik?**

 **- Fellesskap; hva kan vi gjøre for å forberede oss maksimalt?**

 **- Teori; intro, hva er forhandling, vinn-tap, tap-tap, vinn-vinn**

 **- Casearbeid: øvelser om kamp vs samarbeid**

12.30-13.30 **Lunsj**

13.30-15.00 **- De tre F’ene**

 **- Teori; forberedelse**

 **- Casearbeid**

15.00-15.15 **Pause**

15.15-17.00 **- Casearbeid: se etter felles interesser, åpen vs lukket stil**

 **- Teori; utforsking, spørreteknikker, lytting**

 **- Casearbeid**

17.00-18.00 **- Forberedelse til andre dag**

 **- Kort oppsummering og refleksjon**

19.30 **Middag**

**Tirsdag 2. november:**

09.00-13.00 **- Casearbeid**

 **- Teori; forslag; første tilbud, ego i forhandling, press og emosjoner**

 **- Bruk av manuskript**

 **- Gjennomføring av et større forhandlingscase**

13.00-14.00 **Lunsj**

14.00-16.00 **- Refleksjon av den siste casen**

 **- Oppsummering, spørsmål/svar og evaluering**

16.00 **Vel hjem**