

## **MODUL 3 – FORHANDLINGER FOR VIDEREKOMMENDE** **For tillitsvalgte i offentlig og privat sektor**

24.-25. april 2024, Thon Hotel Bristol, Oslo

**Innleder: Roar Thun Wægger, Wægger Negotiation Institute**

**Program:**

### **Onsdag 24. april:**

10.00-10.30 **Åpning og innledning**

10.30-12.30 **Summing to og to – med refleksjon fra innsendte svar**  
- Hva har fungert bra, og hva kunne vi gjort annerledes?  
- Hvorfor ble det slik?

**Fellesskap; hva kan vi gjøre for å forberede oss maksimalt?**  
- Teori; intro, hva er forhandling, vinn-tap, tap-tap, vinn-vinn  
- Casearbeid: Øvelser om kamp vs. samarbeid

12.30-13.30 **Lunsj**

13.30-15.00 **De tre F'ene**  
- Teori; forberedelse  
- Casearbeid

15.00-17.00 **Casearbeid: Se etter felles interesser, åpen vs. lukket stil**  
- Teori; utforsking, spørreteknikker, lytting  
- Casearbeid

17.00-18.00 **Forberedelse til dag to og oppsummering og refleksjon**

19.30 **Middag**

### **Torsdag 25. april:**

09.00-13.00 **Casearbeid**  
- Teori; forslag, første tilbud, ego i forhandling, press og emosjoner  
- Bruk av manuskript  
- Gjennomføring av et større forhandlingscase

13.00-14.00 **Lunsj**

14.00-16.00 **Refleksjon av den siste casen**



Oppsummering, spørsmål og svar, evaluering og vel hjem